



Supply Chain Practice Workshop: "Wachstum durch Sales & Operations Planning fördern"

Zum Workshop

Tauchen Sie ein in die virtuelle Welt von The Fresh Connection, einem kämpfenden Fruchtsaft-Hersteller am Rande einer Abwärtsbewegung. Ihre Mission in diesen 2 Tagen? Die Wende herbeiführen und das Unternehmen zurück zum Erfolg führen! Die Kernherausforderung: Die Kunst des 'Wachstums durch Vertriebs- und Betriebsplanung vorantreiben' in einer Umgebung mit Kapazitätsbeschränkungen und einem anspruchsvollen Markt meistern.

Zielgruppe

Dieser Workshop ist maßgeschneidert für: :

- **Supply Chain Professionals:** Verbessern Sie Ihre Fähigkeiten und Einblicke in fortgeschrittene S&OP-Prozesse und das Risikomanagement.
- **Unternehmensstrategen und Manager:** Bewältigen Sie die realen Herausforderungen der Ausrichtung von Geschäfts- und Lieferkettenstrategien.
- **Experten für Sales & Operations Planning:** Tauchen Sie in die Feinheiten der Vertriebs- und Betriebsplanung in einem anspruchsvollen Szenario ein.
- **Unternehmens-Teams:** Ideal für Teams, die die fachübergreifende Kommunikation, Koordination und gemeinsame Entscheidungsfindung fördern möchten.

Was Sie lernen können?

- **Strategische Ausrichtung:** Erfassen Sie die Bedeutung der Ausrichtung von Unternehmens- und Lieferkettenstrategien.
- **Einheitliche Kommunikation:** Bauen Sie Beziehungen auf und 'sprechen Sie die gleiche Sprache' mit Wertschöpfungspartnern, sowohl intern als auch extern.
- **Vertriebs- und Betriebsplanung:** Erleben Sie die Auswirkungen eines robusten und strukturierten S&OP-Prozesses auf das Geschäftswachstum.
- **Beherrschung des Risikos:** Tauchen Sie tief in das koordinierte Risikomanagement der Lieferkette ein und gewährleisten Sie unternehmensweite Widerstandsfähigkeit.
- **Öko-Verantwortung:** Managen Sie strategisch und optimieren Sie den CO₂-Fußabdruck Ihrer Lieferkette und setzen Sie sich für nachhaltige Praktiken ein.
- **KPI-Power:** Erkennen Sie das transformative Potenzial eines sorgfältig zusammengestellten Sets von Leistungskennzahlen (Key Performance Indicators, KPIs) bei der Entscheidungsfindung und Verfolgung des Fortschritts.

Die Business Simulation

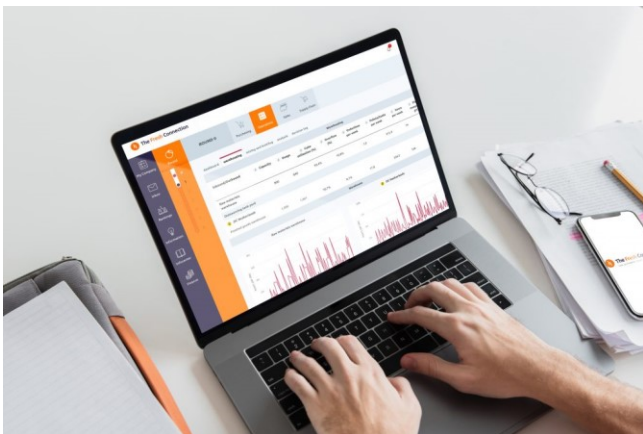
Die Teilnehmer haben die Gelegenheit, ihr eigenes virtuelles Unternehmen namens The Fresh Connection zu leiten, einen Hersteller von Fruchtsäften. Angesichts rückläufiger Leistungen muss das Managementteam das Unternehmen so schnell wie möglich wieder auf Kurs bringen. Es handelt sich um eine Hochdrucksituation, in der effektives Lieferkettenmanagement der Schlüssel zum Erfolg ist! Die Aufgabe besteht darin, einen fortgeschrittenen S&OP-Prozess in einer Umgebung mit begrenzter Kapazität und einem anspruchsvollen Markt umzusetzen.

Jede Entscheidung, die ein Teilnehmer trifft, hat Trade-offs, sowohl innerhalb der Rollen als auch zwischen den Rollen. Die Ausrichtung aller Disziplinen und die Umsetzung einer effektiven Lieferkettenstrategie werden entscheidend sein. Gewinnen wird darin bestehen, den besten Return on Investment (ROI) für das Unternehmen zu generieren, während man gleichzeitig die KPIs (Key Performance Indicators) und Ziele des eigenen Teams verwaltet!

In Teams von vier Personen müssen die Teilnehmer das Unternehmen so schnell und effizient wie möglich wieder auf Kurs bringen. Jedes Teammitglied wird eine spezifische Rolle vertreten:

- VP Einkauf
- VP Betrieb
- VP Supply Chain
- VP Vertrieb

Sie müssen sich abstimmen und ihr Lieferkettenmanagement in Gang setzen, um zu gewinnen! Die Teilnehmer werden mit vielfältigen realen, zeitaktuellen Dilemmata konfrontiert, und ein fachübergreifendes Verständnis und die Zusammenarbeit sind entscheidende Erfolgskomponenten.



Anmeldung

Werde ein Lieferkettenstratege! Beteiligen Sie sich an einer praktischen Erfahrung, die die Herausforderungen und Erfolge bei der Transformation eines Unternehmens durch effektives Lieferkettenmanagement verdeutlicht. Dieser Workshop bietet nicht nur theoretisches Wissen, sondern eine beispiellose Gelegenheit, aktuelle Dilemmata zu bewältigen, Wachstum zu fördern und gleichzeitig Ausrichtung auf Nachhaltigkeit und operationale Effizienz sicherzustellen.

Für weitere Details oder zur Anmeldung besuchen Sie unsere Website:

<https://www.pmi-m.de/de/seminare/scpractice/> oder kontaktieren Sie jetzt unser engagiertes Schulungsteam: info@pmi-m.de!